

Η μεταποίηση στη Βόρεια Ελλάδα μπορεί να προσελκύσει ρωσικές επενδύσεις

Μάρτιος 01, 2016 - 08:35

Αναρτήθηκε στο: ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ

Συνέντευξη του Προέδρου Συνδέσμου Βιομηχανιών Βορείου Ελλάδος, κ. Αθανάσιου Σαββάκη, σχετικά με τις επιχειρηματικές προοπτικές συνεργασίας με τη Ρωσία



Ο Πρόεδρος του ΣΒΒΕ, Αθ. Σαββάκης

Πώς αποτυπώνεται αυτή τη στιγμή η παρουσία επιχειρήσεων της Βόρειας Ελλάδας στη Ρωσία; Πόσες επιχειρήσεις δραστηριοποιούνται επί ρωσικού εδάφους και σε ποιους κατά βάση τομείς;

Η οικονομική κρίση, αλλά και η κρίση στις σχέσεις μεταξύ Ρωσίας και Ε.Ε., έχουν οδηγήσει στην κάμψη των εμπορικών ροών μεταξύ Ελλάδας και Ρωσίας. Παράλληλα όμως απέδειξαν ότι οι σχέσεις των δύο χωρών ξεφεύγουν από το πλαίσιο των εμπορικών συμφωνιών και

πράγματι υπάρχει μία στενότερη σχέση, η οποία δεν μπορεί να αποτυπωθεί μόνον με ποσοτικά μεγέθη. Έτσι, ενώ όντως οι εξαγωγές της Ελλάδας προς τη Ρωσία το 2014 έχασαν περισσότερο από το 10% της αξίας τους σε σχέση με το προηγούμενο έτος, η κάμψη αυτή ήταν από τις χαμηλότερες που καταγράφηκαν μεταξύ των μελών της Ε.Ε.

Τα επενδυτικά σχέδια ελληνικών επιχειρήσεων στη Ρωσία είναι περιορισμένα και κατευθύνονται κυρίως στους τομείς των τροφίμων, της κλωστοϋφαντουργίας και των κατασκευών. Σύμφωνα με τα επίσημα στοιχεία, οι ελληνικές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στη Ρωσία επενδυτικά δεν ξεπερνούν τις 100. Βεβαίως, το νούμερο αυτό δε μειώνει τη σημασία των επενδύσεων αυτών, καθώς υπολογίζεται ότι σε αυτές απασχολούνται περισσότερα από 20.000 άτομα.

Ποιοι νομίζετε ότι είναι οι τομείς στους οποίους θα μπορούσαν να εστιάσουν οι ελληνικές επιχειρήσεις για να εισχωρήσουν στη ρωσική αγορά;

Οι ελληνικές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στις αγορές των ανεπτυγμένων χωρών, παράγουν και εξαγωγή προϊόντα υψηλής ποιότητας και προστιθέμενης αξίας, βάσει των αυστηρότερων προδιαγραφών. Έτσι, έχουν αποκτήσει πλούσια τεχνογνωσία, την οποία και μπορούν να μεταφέρουν στους εταίρους τους, μέσω της υλοποίησης κοινών επενδυτικών σχεδίων. Θεωρώ ότι ειδικά στους κλάδους τροφίμων, δομικών υλικών, κατασκευών και μεταφορών υπάρχει ένα σημαντικό δυναμικό ανταγωνιστικών –με διεθνή κριτήρια- ελληνικών επιχειρήσεων που μπορεί να αποτελέσει τη βάση επενδυτικών και εμπορικών συμφωνιών στη ρωσική αγορά.

Σε τρόφιμα, δομικά υλικά, κατασκευές και μεταφορές οι δυναμικότερες ελληνικές επιχειρήσεις για επέκταση στη ρωσική αγορά.

Ποια είναι τα προβλήματα που ενδεχομένως να αντιμετωπίσει μια επιχείρηση που θα ήθελε να δραστηριοποιηθεί στη ρωσική αγορά;

Θεωρώ ως βασικό στοιχείο για την αποφυγή των όποιων προβλημάτων την αξιοποίηση της εμπειρίας των συναδέλφων μας, που ήδη δραστηριοποιούνται με επιτυχία στην αγορά αυτή. Το κύριο πρόβλημα – στο οποίο προσομοιάζουν αρκετά οι δύο χώρες- αφορά τη γραφειοκρατία της διαδικασίας αδειοδότησης. Ο ΣΒΒΕ αναγνωρίζοντας την ανάγκη για την παροχή όσο το δυνατό πιο έγκυρης ενημέρωσης των μελών του και άμεσης υποστήριξης της εξωστρέφειάς τους, έχει αναλάβει δράσεις πληροφόρησης και δικτύωσης που εστιάζουν στην αγορά της Ρωσίας.

Αντίστοιχα, σε ποιους τομείς νομίζετε ότι η Ελλάδα και οι ελληνικές επιχειρήσεις

Μπορούν να προσελκύσουν το ενδιαφέρον των Ρώσων επενδυτών; Τί νομίζετε ότι χρειάζεται για την προσέλκυση περισσότερων ρωσικών επενδύσεων;

Έως σήμερα το ενδιαφέρον των Ρωσικών επενδύσεων επικεντρώνεται στους τομείς της ενέργειας, τον χρηματοπιστωτικό, τις τηλεπικοινωνίες, τον τουρισμό και τα ακίνητα, καθώς και τον τομέα των τροφίμων. Ενώ αυτοί οι τομείς εμφανίζονται κατά κοινή ομολογία πιο ελκυστικοί και ώριμοι για επένδυση, πιστεύουμε ότι σταδιακά οι συνεργασίες μας θα επεκταθούν και σε άλλους τομείς, αναπτύσσοντας συνέργειες με την παραγωγική βάση. Θεωρούμε ότι κύριο πεδίο επενδύσεων πρέπει να αποτελέσει ο δευτερογενής τομέας. Στην Ελλάδα, και ειδικά στη Βόρεια Ελλάδα υφίστανται δυναμικές υγιείς ελληνικές μεταποιητικές επιχειρήσεις, οι οποίες μπορούν να αποτελέσουν παραγωγικούς κι εμπορικούς συνεργάτες επιχειρήσεων του εξωτερικού, καθώς παράγουν προϊόντα υψηλής ποιότητας, πιστοποιημένα, προϊόντα και υπηρεσίες διεθνώς ανταγωνιστικά. Γνωρίζουμε ότι τα προϊόντα που παράγουμε, στη μεγάλη τους πλειοψηφία, δεν είναι έντασης τεχνολογίας, ενσωματώνουν όμως αυτό που υποσχόμαστε στους ανθρώπους που τα αγοράζουν: την αξιοπιστία. Έτσι, μπορώ να διαβεβαιώσω δυνητικούς επενδυτές ότι μπορούν να μας εμπιστευτούν ως προορισμό επενδύσεων σε κάθε μορφή συνεργασίας που θ' αποφασίσουμε από κοινού, με τη συνέπεια και την αξιοπιστία μιας χώρας-μέλους της Ε.Ε. Ειδικά σε σχέση με τη Ρωσία με την οποία ως λαός έχουμε πολιτιστικές και πολιτισμικές ομοιότητες.

Μπορώ να διαβεβαιώσω δυνητικούς επενδυτές ότι μπορούν να μας εμπιστευτούν ως προορισμό επενδύσεων

Σκοπεύετε ως ΣΒΒΕ μέσα στο 2016 και με αφορμή το Έτος να λάβετε πρωτοβουλίες στοχευμένες προς τη ρωσική αγορά;

Ο ΣΒΒΕ υποστηρίζει ενεργά τα μέλη του στην δραστηριοποίησή τους στις διεθνείς αγορές είτε άμεσα, με την παροχή εξειδικευμένης πληροφόρησης και τη διοργάνωση επιχειρηματικών αποστολών, είτε έμμεσα με τη διοργάνωση εκδηλώσεων για την ενημέρωση και την παρουσίαση ευκαιριών στις αγορές αυτές. Είμαι βέβαιος ότι τέτοιες δράσεις θα υλοποιηθούν εντός του έτους και θα εστιάζουν στη Ρωσική αγορά.

Μια δράση που θα θέλαμε να επεκτείνουμε και στη Ρωσία είναι το Μνημόνιο Συνεργασίας που έχουμε συνάψει αντίστοιχα με επιχειρηματικούς φορείς που δραστηριοποιούνται στη Βουλγαρία, Ρουμανία, Αλβανία, Σερβία και στην ΠΓΔΜ με στόχο την υποστήριξη και προβολή των ελληνικών επιχειρήσεων. Κατ' αυτό τον τρόπο βοηθούμε τα μέλη μας να αποφύγουν τις βασικές δυσκολίες των πρώτων βημάτων σε μια ξένη αγορά και να τοποθετηθούν με τον καλύτερο δυνατό τρόπο σε αυτή.

